



jewellery collection
2022-2023

Kariéra s SBS TRADE



Vážení obchodní přátelé,

děkujeme za důvěru, kterou jste vložili do naší firmy svojí registrací. Přicházíte do prostředí stabilní zavedené výrobní společnosti, která klade obrovský důraz na kvalitu svých produktů a motivaci svých distributorů. Nyní je zcela na Vás jakou formu spolupráce zvolíte - zda hodláte jen ušetřit při nákupu zboží nebo si chcete přivydělat prodejem. SBS TRADE Vám však díky FLEXIKARIÉŘE nabízí také možnost kariérního růstu na manažerské pozice a z toho plynoucí nadstandardní příjmy formou provizí.

V roce 2009 tomu bude již dvanáct let co dodáváme na trh kvalitní ověřené zboží, jehož dobré jméno je zapsáno v myslích tisíců spokojených zákazníků. Již celou dekádu se snažíme, aby naši distributoři a manažeři byli spokojeni jak s nabízeným zbožím, tak s provizemi a odměnami.

Víme, že jsme teprve na začátku cesty, ale s kvalitním týmem, který tvoří značku SBS TRADE, to bude jistě cesta úspěšná a šťastná. Součástí tohoto týmu jste nyní i Vy. Člověk, který Vás přivedl do SBS TRADE (používáme termín *sponzor*), manažeři, vedoucí regionálních zastoupení, ti všichni jsou zde připraveni Vám okamžitě podat pomocnou ruku, kdykoliv o to požádáte.

Blahopřejeme Vám a ze srdce přejeme rychlý kariérní růst se spoustou prodejních úspěchů.

SBS TRADE s.r.o.

Registrovaný prodejce

Na této pozici máte jedinečnou možnost otevřít si vlastní obchod s bižuterií a šperky a tím zahájit vlastní drobné podnikání. Zakoupením registračního balíčku získáte krásné vzorkovnice našich řetízků, barevný katalog a další pomůcky, které Vám okamžitě umožní oslovit své první zákazníky a začít přijímat první objednávky. Zboží, které vyberete z katalogu či vzorkovnic a objednáte, pak během několika dnů obdržíte poštou na dobírku nebo je můžete zakoupit v hotovosti v některém z našich regionálních zastoupení. **Okamžikem registrace pro Vás přestává platit ceník, který je přiložen v katalogu, ale zboží nakupujete se slevou.** Výše této slevy je závislá na Vaší výkonnosti, kterou měříme tzv. body. Každý výrobek z naší kolekce má bodovou hodnotu závislou na ceníkové ceně.

Platí pravidlo, že každých 10,- z ceny = 1 bod

Příklad: nákup za 5678,- v ceníkových cenách = 567 bodů

Čím více nasbíráte bodů, tím vyšší bude Vaše sleva a tím i zisk z prodeje.

Naše firma používá tzv. načítací systém, takže jednou dosažená sleva Vám pak zůstává doživotně.

Postup na vyšší „P“ pozice

Za každý Váš nákup se Vám zaznamená příslušný počet bodů, který odpovídá ceníkové ceně. Všichni prodejci tak mají za stejné zboží stejný počet bodů z daného výrobku bez ohledu na to s jakou slevou nakupují. Náš systém čeká na okamžik, kdy překonáte pomyslné hranice mezi P1 a P2 a pak mezi P2 a P3. Od dalšího nákupu pak můžete okamžitě využít vyšší slevu.

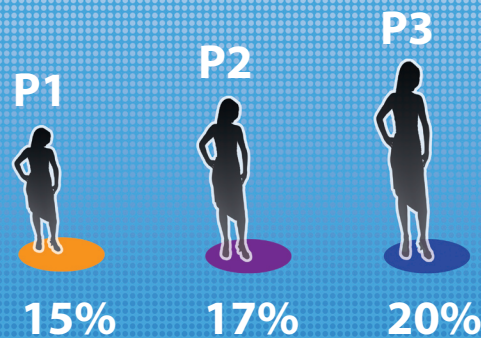
Zajímala by Vás možnost nakupovat ihned s vyšší slevou, získat super dárky a výrobek v ceně přes 1000,- zcela zdarma? Pokud ano, zeptejte se svého sponzora nebo manažera na rychlostní prémii.

P1 = registrace

P2 = 1500 bodů

P3 = 3000 bodů

slevy na pozicích registrovaných prodejců



Registrace nových členů

Může se stát, že chcete do svého prodejního týmu získat šikovného člověka o kterém víte, že je to skvělý prodejce, ale má třeba momentálně hluboko do kapsy. Chcete mu pomoci přivydělat si peníze, ale on si momentálně nemůže dovést vydat ze svého rodinného rozpočtu peníze za registraci. Řešení je snadnější než byste čekali.

SBS TRADE nabízí pro nové členy dva druhy registrací – „**malou**“ a „**velkou**“. Prodejce si tak může sám rozhodnout jak širokou škálu výrobků bude chtít prezentovat a dle toho si zakoupí registrační balíček.

Okamžikem registrace má nový distributor samozřejmě doživotní slevu na výrobky, ale také může čerpat jednu z „rychlostních premií“ dle svých schopností.

Díky rychlostní prémii se novému distributorovi jeho „investice“ do registračního balíčku rychle a několikanásobně vrátí a získá tak bez nákladů svoji „zlatnickou prodejnu“.

Malá rychlostní prémie

Pokud se Vám podaří získat **550 bodů** vlastními nákupy **do 5-ti týdnů** po Vaší registraci, **získáte** možnost volného výběru atraktivních léčebných magnetických šperků v ceně **1100 Kč /1485 Sk.**



Velká rychlostní prémie

Pokud bude Vaše **první** objednávka (do pěti týdnů) po registraci vyšší než **1500 bodů**, bude Vám celá rovnou účtována se slevou 17% - tedy z pozice **P2**. Touto objednávkou získáte najednou **dvě** malé rychlostní **prémie**. Celkem tak fantastickou možnost volného **výběru** atraktivních léčebných magnetických šperků v ceně **2200 Kč /2970 Sk.**

Velká registrace – 1399 Kč / 1790 SK



3 karty vzorkovnic
Katalog
Šanon + Box
Systémová kariéra
Kovové měřky na prsteny
a další propagační materiály

Malá registrace – 550 Kč / 750 Sk



TOP vzorkovnice
nejprodávanějších
vzorů
Katalog
Šanon + Box
Systémová kariéra
Kovové měřky na prsteny
a další propagační materiály

Odměny za registrace nových členů

S naší Flexikariérou máte další skvělou možnost jak radikálně zvýšit své příjmy a rovněž možnosti si ihned po své registraci vyzkoušet, jaké je to být managerem společnosti SBS TRADE.

Za registraci nového člena získáte tzv. „rychlostní provizi“ ve výši až 33% z každé koruny, kterou si nový prodejce vydělá vlastními nákupy - a to vše po dobu 5-ti týdnů od jeho registrace. Čím více si tento distributor vydělá, tím větší bude Vaše odměna.

V následujících příkladech používáme pro názornost zjednodušené matematické vyjádření vlastního výpočtu „rychlostní provize“, která se počítá jako 5% z obrátu nového distributora. Výše provize 33% tak platí jen pro pozici P1 nového distributora. Zde však pro snazší pochopení necháváme výpočet s 33% pro všechny pozice.

Na níže uvedených příkladech vidíte kariérní postup dvou prodejců s různou výkonností.

V jednotlivých sloupcích máte výši jejich objednávek v ceníkových cenách, nárůst bodů a rovněž nárůst slevy se stoupající pozicí „P“.

Tyto příklady rovněž ukazují čerpání rychlostních premií a vydělky, kterých tiito prodejci dosáhli během 5-ti týdnů.

V dolní části pod tabulkami je pak výpočet Vaší rychlostní provize – v případě, že byste tyto dva prodejce zaregistrovali.

Jak vidíte, tak provize se počítá ze zisků z objednávek (nikoliv z dárků - „bonusů“) O managerských odměnách se můžete dočíst více na dalších stránkách této brožury.

Běžný postup prodejce



Datum	Objednávka ceníkové ceny	Body	Pozice	Zisk	Bonus
5.9.2008		registrace			
8.9.2008	4500	450	P1 / 15%	675	
15.9.2008	5200	520	P1 / 15%	780	1100
zde vidíte, že dosáhl na malou rychlostní prémii 1100,-					
22.9.2008	6300	630	P1 / 15%	945	
bylo dosaženo 1500 bodů, od příští objednávky je na pozici P2					
29.9.2008	7200	720	P2 / 17%	1224	
		2320		3624	4724

Celkový zisk prodejce = 4724.-
Váš zisk je 33% z 3624 = 1196.-

Pro managery:

Zisk manager M3 z tohoto prodejce = 4096.-

Šikovný prodejce



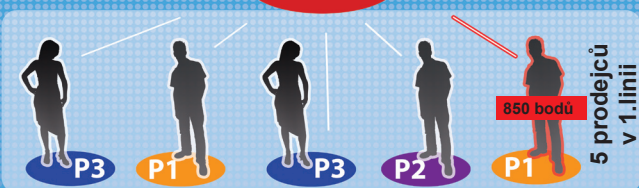
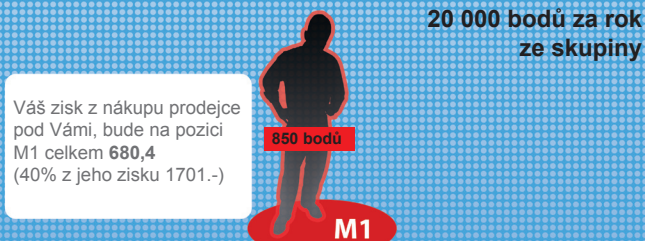
Datum	Objednávka ceníkové ceny	Body	Pozice	Zisk	Bonus
5.9.2008		registrace			
8.9.2008	16000	1600	P2 / 17%	2720	2200
první objednávkou byla dosažena VELKÁ rychlostní prémii (ihned P2/17%)					
15.9.2008	6000	600	P2 / 17%	1020	
22.9.2008	12500	1250	P2 / 17%	2125	
bylo dosaženo 3000 bodů, od příští objednávky je na pozici P3					
29.9.2008	7200	720	P3 / 20%	1440	
		4170		7305	9505

Celkový zisk prodejce = 9505.-
Váš zisk je 33% z 7305 = 2410.-

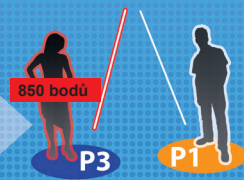
Pro managery:

Zisk manager M3 z tohoto prodejce = 8254.-

Kdy se stáváte mamagerem a jak se načítají body



Prodejce pod Vámi získal za objednávku v ceníkových cenách 8505,- celkem 850 bodů, které se započítávají také všem jeho sponzorům v linii nad ním a samozřejmě také Vám.
Jeho zisk na pozici P3 (20%) bude z této objednávky příjemných 1701,-



Manager

Rozhodli jste se, že získáte pozici managera? Chcete mít slevy z vlastních nákupů ve výši 28% - 40% nebo dokonce až 70% (!!!) ?

Náš software sleduje u každého prodejce nejenom jeho vlastní body, ale rovněž body, které vytváří jeho skupina. Body z Vaší skupiny se neustále načítají a to z neomezené velikosti struktury jak co do její šířky, tak do hloubky. Za každý výrobek, který prodá kdokoliv ve vašem týmu se započítávají body nejenom jemu, ale i Vám. Tyto body Vás tlačí na managerskou pozici tím rychleji, kolik máte členů týmu a jak jsou šikovní.

V okamžiku, kdy splníte dvě jednoduché podmínky, stáváte se od začátku následujícího měsíce managerem. Stačí mít 5 prodejců ve své 1. linii (tzn. přímo registrovaných pod Vámi) a s celou svojí skupinou (včetně Vašich vlastních bodů) nahromádit během jednoho kalendářního roku 20 000 bodů.

Přesně po jednom roce od Vaší registrace pak dochází k výmazu 90% skupinových bodů. Body vlastní i pozice prodejce/managera však zůstávají zachovány.

Jak již bylo uvedeno, body se odvíjejí od ceníkových cen – nejde tedy o obrat skupiny (ten je mnohem nižší), ale o částku, kterou zákazníci utratí za nákupy našeho krásného zboží u všech členů Vašeho týmu i u Vás.

Manager na nejnižší pozici – M1 – posunul své příjmy na zcela novou úroveň. SBS TRADE mu totiž vyplatí odměny ze zisků všech členů jeho týmu. Na této první managerské pozici získáváte 40% z každé koruny, kterou si vydělá kterýkoliv prodejce ve vašem týmu, bez ohledu na to v jaké hloubce či šířce Vaší skupiny se nalézá.

Dovolte nám uvést příklad takového běžného výpočtu provizí pro manažera M1 a jeho sponzora manažera M2.

Představte si, že Vaše skupina čítá 10 registrovaných prodejců a jednoho co se právě zaregistroval. U každého prodejce je uváděn zisk z objednávek za jeden kalendářní měsíc. Každý prodejce potřeboval k vytvoření tohoto zisku jinak velké objednávky, protože každý má jinak velkou slevu a každý je také jinak šikovný a jinak podnikavý – jak bylo uvedeno v předchozím textu o prodejcích.

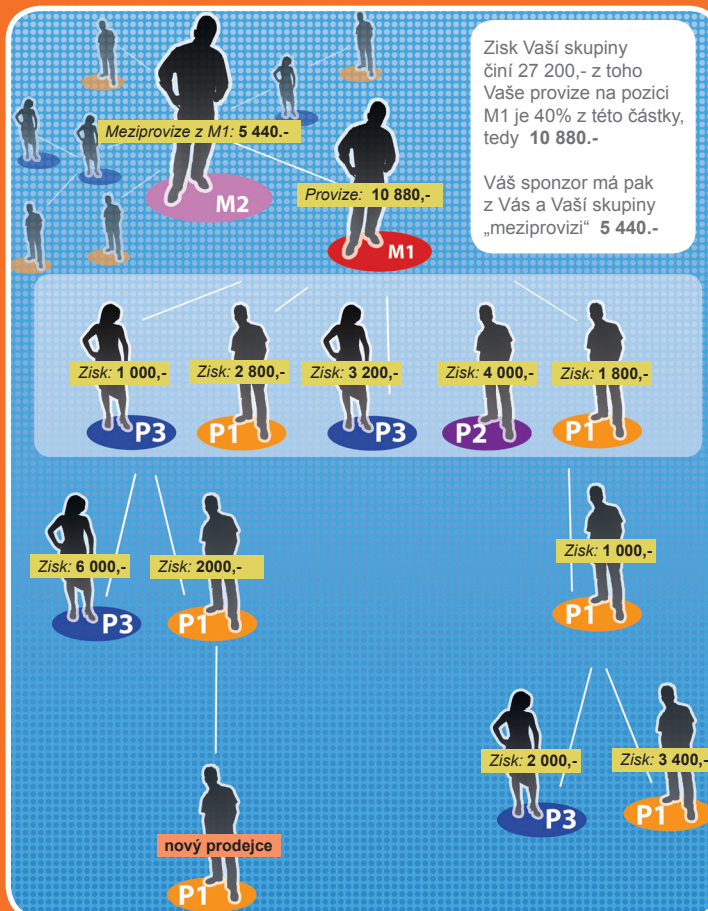
Vás jako manažera samozřejmě zajímá co nejvyšší výdělek „Vašich“ lidí a proto jste je celý měsíc podporoval a pomáhal jim s prodejem a schůzkami se zákazníky. Sečteme-li výdělky všech prodejců tak zjistíme, že celá Vaše skupina si dohromady vydělala **27 200,-** Jakožto manager **M1** máte nárok na **40%** ze zisku své skupiny, takže SBS TRADE Vám po uzávěrce měsíce pošle na účet **10 880,-** ...což jistě není špatné.

Jak je patrné z obrázku, i při relativně malé skupině šikovných prodejců, lze získat zajímavé provize. Zkuste odhadnout v jaké výši budou Vaše provize při skupině 100 - 200 - 1000 prodejců.

V naší společnosti pracují manažeři, jejichž výdělky se počítají ve statisících. Většinou se jedná o vedoucí regionálních skladů. Obrátte se na ně s žádostí o pomoc s budováním Vaší kariéry. Rádi Vás podpoří a ukáží správnou cestu k penězům. Stejně jako Vy i oni začínali svoji kariéru na pozici prodejce

V horní části obrázku pak vidíte další zajímavou věc, kterou je Váš sponzor – tedy v tomto případě výše postavený manager M2 a jeho provize z Vaší skupiny. Viz. následující stránka

příklad provizního výpočtu pro manažery



Postup na Vyšší manažerské pozice.

Samozřejmě pozici M1 naše kariéra nekončí. Máte možnost posunout se na vyšší „M“ pozice a získávat tak bohatší odměny ze zisku Vašich prodejců. Pojďme se tedy podívat na Váš další kariérní růst a počet bodů, který je zapotřebí pro postup.

FLEXI kariéra Vám umožňuje postupovat na vyšší manažerské pozice a tím pobírat odměny nejen ze svých prodejců, ale také ze skupiny managerů, které máte pod Vámi. Jakmile máte vyšší pozici než Váš manager, SBS TRADE Vám vyplatí **odměnu** rovnající se rozdílu těchto pozic – nazýváme ji **meziprovize**. Obrázek **nahoře** udává přehled zisků (40% – 100%) ze skupiny prodejců pro jednotlivé M pozice. Drobnějším písmem pak procenta meziprovizí mezi jednotlivými managery. Obrázek **dole** určuje potřebný počet bodů pro získání vyšší M pozice. Opakujeme, že body se Vám načítají z celé skupiny pod Vámi a to **z neomezené hloubky a neomezené šířky** a bez ohledu na to zda pocházejí od managerů či prodejců.

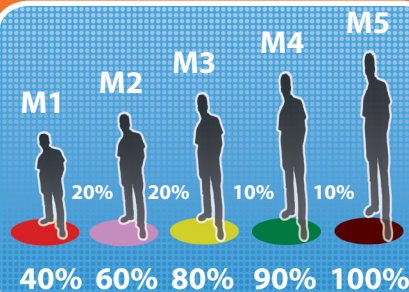
Vraťme se k „příkladu provizního výpočtu pro managery“ z předchozí stránky. V případě, že by Vaším sponzorem byl manager M4, tak by byla jeho provize dokonce vyšší než Vaše. Jeho meziprovize je **90%** (M4 90% mínus M1 40%) což je 50%.

Jeho meziprovize z Vaší skupiny by pak byla $90\% - 40\% = 50\%$ což je **13 600,-**

Zopakujme si tedy „manažerská“ pravidla:

- 1) Z každého prodejce, který je ve Vaší skupině a nemá nad sebou jiného manažera dostáváte odměnu 40% - 100% z každé koruny, kterou si prodejce vydělá.
- 2) Z každého týmu prodejců ve Vaší struktuře, která „patří“ jinému managerovi berete provizi ve výši rozdílů zisků na „M“ pozicích.
- 3) Z každého nákupu kdekoliv ve Vaší struktuře jsou Vám započítávány body v plné výši – tak jako byste nákup učinil sám.
- 4) Jednou získaná pozice (P nebo M) je doživotní a vždy Vám zůstává zachována.

provize ze ZISKU distributorů a
meziprovize mezi managery



potřebný počet bodů ze skupiny k
dosažení „M“ pozice

